

UNIVERSIDAD DE PUERTO RICO
RECINTO DE RIO PIEDRAS
FACULTAD DE ADMINISTRACION DE EMPRESAS
ESCUELA GRADUADA

PRONTUARIO

- I. TITULO DEL CURSO:** Aspectos Legales del Comercio Internacional
- II. CODIFICACION:** COIN 6708
- III. CREDITOS:** Tres Horas/Crédito
- IV. PRERREQUISITOS:** Ninguno
- V. DESCRIPCION DEL CURSO:**

Estudio de las áreas generales del comercio global. Introducción al Derecho Internacional Público y conceptos que tienen un impacto, directo y/o indirecto sobre los el comercio y las disputas comerciales internacionales. Énfasis en las áreas relativas a controversias comerciales internacionales, incluyendo soberanía, tratados internacionales (por ejemplo, WTO, NAFTA y CARICOM), las Naciones Unidas y su estructura y la Unión Europea y su estructura. Otros temas incluyen introducción a controversias sobre propiedad intelectual, mecanismos de resolución de conflictos y tributación internacional.

This course studies the general areas of global commerce. Course offers introduction to International Public Law and concepts that have direct or indirect impact on trade and international commerce disputes. With emphasis on areas related to international commerce controversies including sovereignty, international treaties (for example: WTO, NAFTA, and CARICOM), United Nations and its structure, and European Union and its structures. Other topics include conflict resolution and international taxation.

VI. OBJETIVOS INSTRUCCIONALES:

Al finalizar el curso el estudiante podrá:

- Evidenciar que tiene un conocimiento general de las doctrinas de Derecho aplicables al comercio internacional.
- Demostrar que tiene las destrezas para identificar controversias jurídicas en los negocios internacionales.
- Analizar el impacto del Derecho Internacional en los negocios.
- Investigarlas doctrinas aplicables a distintos temas relativos a los aspectos legales del comercio internacional, utilizando herramientas disponibles al público en general.

- Desarrollar destrezas de comunicación efectiva mediante presentaciones orales, escritas y la interacción continua en equipos de trabajo.
- Discriminar a favor de decisiones con un alto sentido ético y de responsabilidad pública y profesional.

VII. BOSQUEJO DE CONTENIDO:

Conferencia	Temas	Horas
1	<p>I. “Reglas de Juego” Objetivos y requisitos del curso Normas y métodos de evaluación</p> <p>II. Introducción al Comercio Internacional</p> <p>II. Filosofía del Derecho Internacional – Introducción al Tema A. Tendencias Económicas B. El Contrato Social C. Incentivos Para Incumplimiento con Normas. D. Razonamiento para Creación de Normas E. Concepto Básico de Jurisdicción</p>	3
2 - 3	<p>III. Soberanía A. Definición B. Reconocimiento C. Poder para Regular Comercio Internacional y Entre Estados</p>	6
4-5	<p>IV. Jurisdicción A. Definición B. Adquisición C. Efecto</p>	6
6	<p>V. Impacto y Configuración de Tratados en los Sistemas Nacionales A. Limitaciones al Comercio B. Razonamiento Económico para el Libre Comercio C. Definición y ejemplos de Tratados D. Bases Legales Nacionales E. Efecto de Nacional y Global de Tratados</p>	3
7	PRIMER EXAMEN	3
8-9	<p>VI. Introducción a Instituciones Internacionales A. Las Naciones Unidas B. Organización Mundial de Comercio / World Trade Organization C. La Unión Europea (Se atenderán también sus Tratados e instituciones)</p>	6

10	VIII. Tratado de Libre Comercio de Norte América (NAFTA)	3
11	IX. Presentación Profesional - Exportación	3
12	IX. Introducción a Controversias sobre Tributación Internacional A. Fuente de los ingresos B. Transferencia de Precios	3
13	SEGUNDO EXAMEN	3
14	PRESENTACIONES DE TRABAJOS	3
15	PRESENTACIONES DE TRABAJOS	3
	Total Horas de Conferencia	45

X. ESTRATEGIAS INSTRUCCIONALES:

El curso se dictará mediante conferencias, discusión y análisis de casos. Además, los casos y problemas que se discutan contarán con elementos de análisis que servirán para que el estudiante continúe desarrollando sus destrezas de comunicación y de relaciones interpersonales.

XI. RECURSOS DE APRENDIZAJE:

- Videos
- Artículos de periódicos
- Recursos audiovisuales
- Internet

XII. ESTRATEGIA DE EVALUACION:

		PESO EN PUNTOS	PONDERACIÓN
2 Exámenes (Podrán ser fuera de horas de clase)	I	200	50.00%
Trabajo final	I	100	25.00%
Trabajos Especiales, Proyectos y Otros:			
<ul style="list-style-type: none"> • Asignaciones 	I&G	50	12.50%
<ul style="list-style-type: none"> • Asistencia y participación / preparación de casos 	I	50	12.50%
Total		<u>400</u>	<u>100.00%</u>

De ser necesario se realizará una evaluación diferenciada a estudiantes con necesidades especiales.

XIII. ESTRATEGIA DE AVALUO:

Se requerirá completar casos con el fin de comprender los aspectos legales a considerar al momento de efectuar operaciones de comercio internacional. Grupos de 4 a 5 personas se formarán a partir de la segunda semana de clases. Asignaciones entregadas tarde serán penalizadas. La penalidad dependerá de la razón para no entregar la asignación y tendrá un mínimo de reducción de una nota.

Durante la clase se discutirán preguntas y casos. Se espera la participación activa en la discusión de estas preguntas y casos. Además, es importante el pensamiento, la discusión y el entendimiento de lo discutido en clase. Su calificación por participación estará basada tanto en su asistencia a clase y la calidad y frecuencia de sus comentarios.

XIV. SISTEMA DE CALIFICACION:

100-90%=A, 89-80%=B, 79-70%=C, 69-50%=D y 49-0%=F

XV. LEY 51 – REHABILITACION VOCACIONAL:

Según la Ley de Servicios Educativos Integrales para Personas con Impedimentos, todo estudiante que requiera acomodo razonable deberá notificarlo al profesor el primer día de clase. Los estudiantes que reciban servicios de Rehabilitación Vocacional deben comunicarse con el (la) profesor(a) al inicio del semestre para planificar el acomodo razonable y equipo asistivo necesario conforme a las recomendaciones de la Oficina de Asuntos para las Personas con impedimentos (OAPI) del Decanato de Estudiantes. También aquellos estudiantes con necesidades especiales de algún tipo de asistencia o acomodo deben comunicarse con el(la) profesor(a).

Certificación #99 (01-02) del Senado Académico, Ley 51 de 1996 (Ley de Servicios Educativos Integrales para personas con impedimentos) y la Certificación 130 (1999-2000) de la Junta de Síndicos.

XVI. CONDUCTA ESTUDIANTIL SUJETA A SANCIONES DISCIPLINARIAS:

El Reglamento General de Estudiantes de la Universidad de Puerto Rico, Certificación 13, 2009-2010, y aprobado por el Departamento de Estado de Puerto Rico el 9 de septiembre de 2009, Parte VI, Artículo 6.2, establece las conductas de los estudiantes sujetas a sanciones disciplinarias. Entre las mismas se encuentra la deshonestidad académica, la cual conlleva sanciones disciplinarias según establecido en dicho reglamento.

XVII. BIBLIOGRAFIA (incluye textos sugeridos):

Texto Sugerido:

Geringer, M. (2011). International Business, 1st edition. New York: McGraw-Hill Irwing.

Libro/ Novela Requerida

Perkins, J. (2011). Confessions of and Economic Hitman. UK: Berrett-Koehler Publishers.

*Disponible como E-Book (Kindle) por \$15.00. También disponible en PDF y en Torrent. (Buscar en la red).

Lecturas y materiales

(DISPONIBLES EN http://connect.mcgraw-hill.com/class/j_navarro_001, en enlace identificado o el Profesor las proveerá)

- A. Palmer, E., Multinational Corporations and the Social Contract, Journal of Business Ethics 31: 245-258 (2001).
- B. Torruella, J. The Insular Cases: The Establishment of a Regime of Political Apartheid, U. Pa. J. Int'l L. 29:2, 283-347 (2007).
- C. Vignarajah, K., the Political Roots of Judicial Legitimacy: Explaining the Enduring Validity of the Insular Cases, The University of Chicago Law Review 77, 781-845 (2010). (OPCIONAL)
- D. http://topics.law.cornell.edu/wex/Commerce_Clause
- E. <http://www.lexisnexis.com/lawschool/study/outlines/html/conlaw05.htm>
- F. Granholm v. Heald, 544 U.S. ___ (2005): www.law.cornell.edu/supct/pdf/03-1116P.ZO & Thompson, A., The Legacy of Granhols v. Heald: Questioning the Constitutionality of Facially Neutral Direct-Shipping Laws, Case Western Reserve Law Review 61:1, 309-354 (2010).
- G. <http://en.wikipedia.org/wiki/Jurisdiction>
- H. http://untreaty.un.org/ilc/texts/instruments/english/conventions/1_1_1969.pdf
Vienna Convention on the Law of Treaties (1969)
- I. Justyna, E. & McLaughlin, S., The International Court of Justice and the World's Three Legal Systems, The Journal of Politics 69:2, 397-415 (2007).
- J. Goldstein, J., River, D. & Tomz, M., Institutions in International Relations: Understanding the Effects of the GATT and the WTO on World Trade, International Organization 61, Winter 2007, 37-67 (2007).
- K. O'Brien, T., What is the True Value of the United Nations, New Zealand International Review Vol. 36 Issue. 4, 18-22 (Jul./Aug. 2011).
- L. Cohen, E., Normative Model for Global Economic Governance: The Case of the United Nations Commission on International Trade, Brook. J. Int'l. L., 36:2, 568-604 (2011).
- M. To Be Assigned
- N. XXXXXXWise, C., The North American Free Trade Agreement, New Political Economy, Vol.14 No. 1, 133-148 (March 2009).
- O. Anderson, G. Can Someone Please Settle This Dispute? Canadian Softwood Lumber and the Dispute Settlement Mechanisms of the NAFTA and the WTO, World Economy 29.5, 585-610 (Aug. 2006).
- P. Hansen, D., Crosser, R. & Laufer, D., Moral Ethics v. Tax Ethics: The Case of Transfer Pricing Among Multinational Corporations, Journal of Business Ethics 11, 679-686, 1992.

- Q. Gopalakrishna, V. & Kumar, A., Free Trade Agreements and Determination of Rules of Origin: An Indian Perspective, The Ictafi University Journal of International Business Law, Vol. VIII No. 1, 9-23 (2009).

**OTRAS LECTURAS PODRÁN SER ASIGNADAS DURANTE EL TRANCURSO DEL SEMESTRE.*

Lecturas:

1. Briggs, Agreements on Jurisdiction and Choice of Law, Oxford, 2007
2. Brand, Herrup, The 2005 Hague Convention on Choice of Court Agreement, Cambridge, 2008.
3. Born, International Commercial Arbitration, London 2007
4. Hartley, International Commercial Litigation, Oxford, 2009.
5. Schlechtriem, Butler, UN Law on International Sales: The UN Convention on the International Sale of Goods. Springer (2009). Springer (2009)
6. Mauro, P. (1995), "Corruption and Growth," The Quarterly Journal of Economics, 110(3), pp. 681-712.
7. Acemolgu, D., S Johnson and J. Robinson (2005), "Institutions as the fundamental cause of long run growth" in Handbook of Economic Growth, (eds P. Aghion and S. Durlauf), North Holland.
8. Della Vigna, S. and E. La Ferrara (2010), "Detecting Illegal Arms Trade", American Economic Journal, Economic Policy, November. http://didattica.unibocconi.it/mypage/upload/49273_20100802_100850_DELLAVIGNA_LAFERRARA.PDF
9. *Van Den Bossche P., World Trade Organization, Overview, UNCTAD, 2003, pp. 1-66.
10. Cartier, S., World Trade Organization, GATT 1994, UNCTAD, 2003, pp. 1-93
11. G. Sacerdoti, The Dispute Settlement System on the WTO in action: a perspective on the first ten years, in G. Sacerdoti, A. Yanovich & J. Bohanes (eds), The WTO at Ten, Cambridge: Cambridge University Press, 2006, pp. 35-57.
12. Wind I., Harmonized System 2007: what's it all about?, Global Trade and Customs Journal, 2 (2), 2007, pp. 79-86.
13. Matsuchita M., Schoenbaum T., Mavroidis P, Developing Countries, in the World Trade Organization, Law, Practice, and Policy, Oxford, 2004, pp. 341-371.
14. Matsuchita M., Schoenbaum T., Mavroidis P, Regional Trade Agreements, in the World Trade Organization, Law, Practice, and Policy, Oxford, 2004, pp. 373-394.
15. Steger, World Trade Organization, GATS, UNCTAD, 2003, 1-48.
16. Inam S., Rules of Origin in International Trade, Asian Development Bank, 2003, pp. 1-27.
17. Gappah P., World Trade Organization, Appellate Review, UNCTAD, 2003, 1-45
18. Kessie E., World Trade Organization, Implementation and Enforcement, UN, 2003, 1-51.

Referencias Electrónicas:

- <http://www.americanbar.org/aba.html>
- <http://www.ftc.gov/>
- <http://www.usitc.gov/index.htm>
- <http://internationalecon.com/index.php>
- <http://www.globalmacromonitor.com/>
- <http://ieg.worldbankgroup.org/content/ieg/en/home.html>
- <http://www.industryweek.com/>
- http://www.law.cornell.edu/wex/category/business_law

*Revisado el 25 de enero de 2013.